

中小向けERP拡販

代理店活用、首都圏に攻勢

キューキエンジ

【福岡】キューキエンジニアリング（福岡中央区、井上光郎社長、092・761・2441）は、中小企業向け統合業務パッケージ（ERP）システム「EAST2」の販売を全国に広げる。販売代理店の活用を含めて営業網を拡大し、首都圏での導入を狙う。

キューキエンジニアリングは業務プロセスや経営指標の可視化により、管理強化と効率化を実現できる点をアピールする。中長期で100社での導入を目指す。

EAST2は中小の工事業者における原価管理用途で約10年前に自社開発した。現在は九州をメインに約20社で導入済み。ユーザーの要望に応えながら機

能を追加し、メーカーや物流、流通の在庫管理など多業種での利用にも対応する。設備保

全業者、老人介護施設向けに応用したパッケージも展開している。電子申請・承認や認

証を基本機能とし、プロジェクトや資機材、調達、精算などの各管理機能を必要なオプションだけ付加可能。費用面でも「スマートフォン（同社）で、ニーズや業容の変化に応じて運用できる強みを生かして営業を進める。